

**Долги:
предотвращаем,
«выбиваем»,
взыскиваем**

Практическое пособие

Минск



«АГЕНТСТВО ВЛАДИМИРА ГРЕВЦОВА»

2018

УДК 347.4
ББК 67.404.2
Д64

Авторский коллектив:
Ю.Н. Кудрявец, М.Ю. Слепич, М.С. Жариловская, Э.Г. Дубовик, Ю.С. Мелешина, Н.В. Шакель

Долги: предотвращаем, «выбиваем», взыскиваем : практическое пособие / Ю.Н. Кудрявец [и др.]. – Минск : АГЕНТСТВО ВЛАДИМИРА ГРЕВЦОВА, 2018. – 128 с.

ISBN 978-985-7098-30-9.

В книге излагаются юридические и практические способы недопущения возникновения долговых обязательств, обеспечения их исполнения и порядка взыскания уже образовавшихся долгов. Также предлагаются тексты документов, необходимых для работы с проблемными долгами.

Издание предназначено для практикующих юристов, специалистов, занимающихся договорной работой, руководителей и бухгалтеров организаций.

УДК 347.4
ББК 67.404.2

Содержание

Глава 1. Предотвращение возникновения дебиторской задолженности	5
Глава 2. Способы погашения долга без суда	30
Образец акта сверки взаимных расчетов	
Образец акта зачета взаимных требований	
Глава 3. Внесудебное взыскание долга	45
Образец заявления о совершении исполнительной надписи	
Образец исполнительной надписи	
Образец заявления о возбуждении исполнительного производства	
Глава 4. Судебное взыскание долга	66
Глава 5. Формулы и примеры расчета процентов и пени	84
Образец документального оформления расчета	
Глава 6. Процессуальные документы	95
Образец претензии	
Образец ответа-возражения на требования, заявленные в претензии	
Образец ответа, отклоняющего требования, заявленные в претензии	
Образец искового заявления	
Образец отзыва на исковое заявление	
Глава 7. Обращение взыскания	113

Введение

Нередко организации при заключении сделки сталкиваются с проблемой получения оплаты, возврата аванса или необходимостью истребовать деньги по другим причинам.

Каждому предприятию, у которого возникают такие риски, важно иметь правильно выстроенный алгоритм работы по долгам. К сожалению, не все могут позволить себе иметь отдельный штат работников, занимающихся только должниками, поэтому многие организации отдают частично или полностью такую работу специалистам по продажам, бухгалтерам и другим категориям работников. Соответственно работа с должниками ведется нерегулярно, что не приносит желаемого эффекта. Наладить работу по управлению долгами – одна из основных задач руководителя предприятия.

В предлагаемой книге мы собрали много «рецептов» работы с долгами и должниками, начиная со способов предотвращения возникновения долга и заканчивая юридическими и даже психологическими методами воздействия на должников. Все приемы и инструменты, описанные в разделах этого пособия, испробованы на практике, основаны на законе (что немаловажно) и могут быть применены в оперативной деятельности исходя из ваших потребностей. Некоторые разделы книги сопровождаются рекомендациями, основанными на собственном опыте авторов.

Составители настоящего издания – юристы, имеющие практический опыт работы с проблемными должниками, в т.ч. и в судах.